

Bibliography

I. Books

1. *UN-Kaufrecht und Europäisches Gemeinschaftsrecht – Verhältnis und Wechselwirkungen* [UN Sales Law (CISG) and European Community Law – Relationship and Interaction – *in German*] Munich: Sellier. European Law Publishers (2005), LXII + 804 pp.

reviewed by: Kajetan Górný, *Ruch Prawniczy, Ekonomiczny i Socjologiczny* (2007), 218–221 [– *in Polish*]
A. S. Hartkamp, *Weekblad voor Privaatrecht, Notariaat en Registratie* No. 6671, 26 June 2006, 472 [– *in Dutch*]
Ewoud Hondius, *Nederlands Tijdschrift voor Burgerlijk Recht* (2006), 112 [– *in Dutch*]
Justus Meyer, *72 Rabels Zeitschrift für ausländisches und internationales Privatrecht* (2008), 406–409 [– *in German*]
Burghard Piltz, *Zeitschrift für Europäisches Privatrecht* (2008), 894–895 [– *in German*]
Peter Schlechtriem, *JuristenZeitung* (2006), 191–192 [– *in German*]

2. *Ratings – Bonitätsbeurteilungen durch Dritte im System des Finanzmarkt-, Gesellschafts- und Vertragsrechts. Eine rechtsvergleichende Untersuchung* [Ratings – Creditworthiness Assessments by Third Parties within the System of Financial Markets Law, Company Law and Contract Law. A Comparative Law Treatise – *in German*] Tübingen: Mohr Siebeck (2014), LVII + 1095 pp.

reviewed by: Petra Buck-Heeb, *Zeitschrift für das gesamte Handels- und Wirtschaftsrecht* (2016), 272–277 [– *in German*]

II. Textbook

3. Schlechtriem/Schroeter, *Internationales UN-Kaufrecht. Ein Studien- und Erläuterungsbuch zum Übereinkommen der Vereinten Nationen über Verträge über den internationalen Warenkauf (CISG)* [International UN Sales Law. A Textbook on the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG) – *in German*], 5th edition (re-edited and updated version of the book authored by Peter Schlechtriem up to its 4th edition) Tübingen: Mohr Siebeck (2013), XXII + 419 pp.

reviewed by Björn Steinrötter, *Zeitschrift für das Juristische Studium* (2015), 320–323 [– *in German*]

III. Edited Volume

4. *Sharing International Commercial Law across National Boundaries: Festschrift for Albert H. Kritzer on the Occasion of his Eightieth Birthday* (edited jointly with Camilla B. Andersen)
London: Wildy, Simmonds & Hill (2008), xii + 654 pp.

(with contributions by N. Orkun Akseli, Camilla B. Andersen, William M. Barron, Gary F. Bell, Michael Joachim Bonell, Michael Bridge, Sieg Eiselen, Franco Ferrari, Harry M. Flechtner, Rene Franz Henschel, Ruth M. Janal, Christopher Kee and Elisabeth Opie, Bertram Keller, Robert Koch, Joseph Lookofsky, Ulrich Magnus, Francesco G. Mazzotta, John P. McMahon, Marie Stefanini Newman, Pilar Perales Viscasillas, Jan Ramberg, Vikki M. Rogers, Peter Schlechtriem, Ulrich G. Schroeter, Ingeborg Schwenzer and Simon Manner, Hans Smit, Hiroo Sono, Anna Veneziano, Andrea Vincze, Jeffrey Waincymmer, Fan Yang, Bruno Zeller, and Alberto L. Zuppi)

reviewed by Melissa Ann Pansiri, 28 *Journal of Law and Commerce* (2009–10), 239–242

IV. Contributions to Article-by-Article Commentaries

5. Vor Artt. 14–24 (Introduction to Part II of the Convention), Artt. 14–24 CISG (Formation of contract), Art. 25 CISG (Fundamental breach of contract), Art. 27 CISG (Dispatch theory), Art. 29 CISG (Modification and termination of contract) and VertragsG (Act implementing in UN Sales Convention in the Federal Republic of Germany) (jointly with Peter Schlechtriem)
in: Peter Schlechtriem and Ingeborg Schwenzer (eds.), *Kommentar zum Einheitlichen UN-Kaufrecht – CISG – [Commentary on the Uniform UN Sales Law – CISG – in German]*, 5th edition, Munich: C.H. Beck/Basel: Helbing Lichtenhahn (2008), 253–420, 428–436, 447–460, 1017–1025
6. § 11 GmbHG (Legal situation prior to the registration of the company), § 12 GmbHG (Disclosures by the company)
in: Reinhard Bork and Carsten Schäfer (eds.), *Kommentar zum GmbH-Gesetz [Commentary on the German Law on Private Companies Limited by Shares – in German]*, Cologne: RWS Verlag (2010), 222–250
7. Introduction to Articles 14–24, Articles 14–24 CISG (Formation of contract), Article 25 CISG (Fundamental breach of contract), Article 27 CISG (Dispatch theory) and Article 29 CISG (Modification and termination of contract)
in: *Slechtriem & Schwenzer: Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG)*, edited by Ingeborg Schwenzer, 3rd edition, Oxford: Oxford University Press (2010), 221–437, 447–458, 471–489
8. Introducción Parte II, arts. 14–24 (formación del contrato), art. 25 (incumplimiento esencial), art. 27 (principio de la emisión) y art. 29 (modificación o extinción del contrato)
in: *Slechtriem & Schwenzer Comentario sobre la Convención de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Internacional de Mercaderías*, edited by Ingeborg Schwenzer and Edgardo Muñoz, Navarra: Editorial Aranzadi (Thomson Reuters) (2011), 485–725, 743–796, 809–823, 841–865 [*in Spanish*]

(Translation of No. 7 above)

9. § 11 GmbHG (Legal situation prior to the registration of the company), § 12 GmbHG (Disclosures by the company)
in: Reinhard Bork and Carsten Schäfer (eds.), *Kommentar zum GmbH-Gesetz* [Commentary on the German Law on Private Companies Limited by Shares – *in German*], 2nd edition, Cologne: RWS Verlag (2012), 239–286
10. Vor Artt. 14–24 (Introduction to Part II of the Convention), Artt. 14–24 CISG (Formation of contract), Art. 25 CISG (Fundamental breach of contract), Art. 27 CISG (Dispatch theory), Art. 29 CISG (Modification and termination of contract) and VertragsG (Act implementing in UN Sales Convention in the Federal Republic of Germany)
in: Peter Schlechtriem and Ingeborg Schwenzer (eds.), *Kommentar zum Einheitlichen UN-Kaufrecht – CISG –* [Commentary on the Uniform UN Sales Law – CISG – *in German*], 6th edition, Munich: C.H. Beck/Basel: Helbing Lichtenhahn (2013), 265–462, 472–481, 493–508, 1213–1222
11. Introdução Parte II, arts. 14–24 (formação do contrato), art. 25 (violação essencial), art. 27 (princípio da expedição) e art. 29 (modificação ou extinção do contrato)
in: *Schlechtriem & Schwenzer Comentários à Convenção das Nações Unidas sobre Contratos de Compra e Venda Internacional de Mercadorias*, edited by Ingeborg Schwenzer, Eduardo Grebler, Véra Fradera and Cesar A. Guimarães Pereira, São Paulo: Editora Revista dos Tribunais (Thomson Reuters) (2014), 349–565, 575–585, 598–616 [– *in Portuguese*]
- (Translation of No. 7 and (partially) No. 10 above)
12. Madde 14–24'e İlişkin Giriş, Madde 14–24, Madde 25, Madde 27, Madde 29
in: *Schlechtriem & Schwenzer Milletlerarası Mal Satımına İlişkin Sözleşmeler hakkında Birleşmiş Milletler Antlaşması (Viyana Satım Sözleşmesi) Şerhi*, edited by Ingeborg Schwenzer and Pınar Çağlayan Aksoy, Istanbul: On İki Levha (2015), 362–587, 597–607, 618–636 [– *in Turkish*]
- (Translation of No. 7 and (partially) No. 10 above)
13. § 11 GmbHG (Legal situation prior to the registration of the company), § 12 GmbHG (Disclosures by the company)
in: Reinhard Bork and Carsten Schäfer (eds.), *Kommentar zum GmbH-Gesetz* [Commentary on the German Law on Private Companies Limited by Shares – *in German*], 3rd edition, Cologne: RWS Verlag (2015), 249–297
14. Introduction to Articles 14–24, Articles 14–24 CISG (Formation of contract), Article 25 CISG (Fundamental breach of contract), Article 27 CISG (Dispatch theory) and Article 29 CISG (Modification and termination of contract)
in: *Schlechtriem & Schwenzer: Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG)*, edited by Ingeborg Schwenzer, 4th edition, Oxford: Oxford University Press (2016), 223–460, 471–481, 494–513

V. Chapters in Books

15. „Freedom of Contract: Comparison between provisions of the CISG (Article 6) and the counterpart provisions of the Principles of European Contract Law”
in: John Felemegas (ed.), *An International Approach to the Interpretation of the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (1980) as Uniform Sales Law*, Cambridge: Cambridge University Press (2007), 261–268

16. „Interpretation of ‘writing’: Comparison between provisions of the CISG (Article 13) and the counterpart provisions of the Principles of European Contract Law”
in: Felemegas (ed.), *An International Approach...* (see No. 15 above), 288–295
17. „Internationale Bezüge des Geschäftsraummietrechts (Internationales Privatrecht und Zivilverfahrensrecht, Schiedsverfahrensrecht)“ [International Aspects of the Law of Business Lease Contracts (Conflict of Laws and International Procedural Law, Arbitration Law) – *in German*]
in: Hans-Jürgen Bieber and Andreas Ingendoh (eds.), *Geschäftsraummiete*, Bonn: Deutscher Anwaltverlag (2007), 521–547
18. „Backbone or Backyard of the Convention? The CISG’s Final Provisions”
in: Andersen and Schroeter (eds.), *Sharing International Commercial Law across National Boundaries* (see No. 4 above), 425–469
19. „Die Dritthaftung staatlich anerkannter Gutachter im deutschen und schweizerischen Recht“ [The Liability of Officially Recognized Experts towards Third Parties in German and Swiss Law – *in German*]
in: Andrea Büchler and Markus Müller-Chen (eds.), *Private Law: national – global – comparative, Festschrift für Ingeborg Schwenzer zum 60. Geburtstag*, Bern: Stämpfli (2011), 1565–1580
20. „Credit Ratings and Credit Rating Agencies”
in: Gerard Caprio (ed.), *Handbook of Key Global Financial Markets, Institutions, and Infrastructure*, Oxford: Elsevier (2013), 379–390
21. „Bedingte Parteierklärungen und Vertragsbindungen unter dem UN-Kaufrecht (CISG)“ [Conditional Party Declarations and Contractual Relationships under the UN Sales Convention (CISG) – *in German*]
in: Peter Mankowski and Wolfgang Wurmnest (eds.), *Festschrift für Ulrich Magnus zum 70. Geburtstag*, Munich: Sellier. European Law Publishers (2014), 301–318
22. „Empirical Evidence on Courts’ and Counsels’ Approach to the CISG (with some Remarks on Professional Liability)”
in: Larry DiMatteo (ed.), *International Sales Law: A Global Challenge*, New York: Cambridge University Press (2014), 649–668
23. „The Validity of International Sales Contracts: Irrelevance of the ‘Validity Exception’ in Article 4 Vienna Sales Convention and a Novel Approach to Determining the Convention’s Scope”
in: Ingeborg Schwenzer and Lisa Spagnolo (eds.), *Boundaries and Intersections: The 5th Annual MAA Schlechtriem CISG Conference*, The Hague: Eleven International Publishing (2014), 95–117
24. „A Time-Limit Running Wild? Article 39(2) CISG and Domestic Limitation Periods”
in: Mads Bryde Andersen/René Franz Henschel (Hrsg.), *A tribute to Joseph M. Lookofsky*, Copenhagen: DJØF Publishing (2015), 335–362
25. „Reservations and the CISG: The Borderland of Uniform International Sales Law and Treaty Law after 35 Years”

in: Ingeborg Schwenzer (ed.), *35 Years CISG and Beyond*, The Hague: Eleven International Publishing (2015), 29–69

(secondary publication of No. 57 below)

26. „Grenzüberschreitende Verhaltenspflichten und Haftung von Rating-Agenturen“
in: Matthias Lehmann/Dirk Zetzsche (eds.), *Grenzüberschreitende Finanzdienstleistungen*,
Tübingen: Mohr Siebeck (forthcoming 2016)

VI. Articles in Journals

27. „Vienna Sales Convention: Applicability to ‘Mixed Contracts’ and Interaction with the 1968 Brussels Convention”
5 Vindobona Journal of International Commercial Law and Arbitration (2001), 74–86
28. „Das einheitliche Kaufrecht der afrikanischen OHADA-Staaten im Vergleich zum UN-Kaufrecht“ [The Uniform Sales Law of the African OHADA States in Comparison to the UN Sales Law (CISG) – *in German*]
Law in Africa (2001), 163–176
29. „Freedom of Contract: Comparison between provisions of the CISG (Article 6) and the counterpart provisions of the PECL”
6 Vindobona Journal of International Commercial Law and Arbitration (2002), 257–266
30. „Interpretation of ‘writing’: Comparison between provisions of the CISG (Article 13) and the counterpart provisions of the PECL”
6 Vindobona Journal of International Commercial Law and Arbitration (2002), 267–274
31. „Die Anwendbarkeit des UN-Kaufrechts auf grenzüberschreitende Versteigerungen und Internet-Auktionen“ [The Applicability of the UN Sales Law (CISG) to Cross-Border Auctions and Internet Auctions – *in German*]
Zeitschrift für Europäisches Privatrecht (2004), 20–35
32. „Die Vertragsstaateneigenschaft Hongkongs und Macaus unter dem UN-Kaufrecht“ [The Contracting State Status of Hong Kong and Macao under the UN Sales Law (CISG) – *in German*]
Internationales Handelsrecht (2004), 7–17
33. „Kostenerstattungsanspruch des Käufers nach eigenmächtiger Selbstvornahme der Mängelbeseitigung?“ [Claim for Compensation after a Unilateral Cure of Defects by the Buyer? – *in German*]
Juristische Rundschau (2004), 441–444
34. „Der Antrag auf Feststellung der Zulässigkeit eines schiedsrichterlichen Verfahrens gemäß § 1032 Abs. 2 ZPO“ [The Application for the Determination of the Admissibility of Arbitral Proceedings according to § 1032(2) of the German Code of Civil Procedure – *in German*]
German Arbitration Journal (2004), 288–297
35. „The Status of Hong Kong and Macao under the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods”

- 16 *Pace International Law Review* (2004), 307–332
36. „Arbitration under the Rules of the Chicago International Dispute Resolution Association (CIDRA)”
Journal of International Dispute Resolution (2005), 106–114
37. „UN-Kaufrecht (CISG) und Verbrauchsgüterkauf-Richtlinie – Zugleich Rezension von Alexander Mittmann: Einheitliches UN-Kaufrecht und europäische Verbrauchsgüterkauf-Richtlinie. Konkurrenz- und Auslegungsprobleme (2004)” [UN Sales Law (CISG) and EC Consumer Sales Directive – also a Review of Alexander Mittmann: Einheitliches UN-Kaufrecht und europäische Verbrauchsgüterkauf-Richtlinie. Konkurrenz- und Auslegungsprobleme (2004) – *in German*]
Zeitschrift für Gemeinschaftsprivatrecht (2005), 173–175
38. „Schiedsverfahren im China-Geschäft: Die neue Schiedsordnung der China International Economic and Trade Arbitration Commission (CIETAC)” [Arbitration in the China Trade: The New Arbitration Rules of the China International Economic and Trade Arbitration Commission (CIETAC) – *in German*]
Recht der Internationalen Wirtschaft (2006), 296–300
39. „Das Wahlrecht des Käufers im Rahmen der Nacherfüllung“ [Buyer’s Right to Choose in the Context of the Cure by the Seller – *in German*]
Neue Juristische Wochenschrift (2006), 1761–1765
40. „Europäischer Verfassungsvertrag und Europäisches Privatrecht“ [Treaty establishing a Constitution for Europe and European Private Law – *in German*]
Zeitschrift für Europäisches Privatrecht (2006), 515–551
41. „Probleme des Anwendungsbereichs des Verbrauchsgüterkaufrechts (§§ 474 ff. BGB)” [Problems affecting the Sphere of Application of the Consumer Sales Law (§§ 474 et seq. of the German Civil Code – *in German*]
Juristische Schulung (2006), 682–686
42. „Der Schiedsspruch mit vereinbartem Wortlaut als Formäquivalent zur notariellen Beurkundung“ [The Arbitral Award on Agreed Terms as Formal Equivalent to a Notarization – *in German*]
German Arbitration Journal (2006), 298–305
43. „Die Fristenberechnung im Bürgerlichen Recht“ [The Calculation of Time Periods in Private Law – *in German*]
Juristische Schulung (2007), 29–35
44. „Das Recht zur zweiten Andienung im System des Schuldrechts“ [The Right to Cure within the System of Contract Law – *in German*]
Archiv für die civilistische Praxis 207 (2007), 28–63
45. „Vinkulierte Namensaktien in der Europäischen Aktiengesellschaft (SE)” [Registered Shares with Restricted Transferability in European Companies (SE) – *in German*]
Die Aktiengesellschaft (2007), 854–861
46. „Schaffung und Akzeptanz einheitlichen Privatrechts in Europa – Lehren aus der Anwendung des UN-Kaufrechts für ein Europäisches Vertragsrecht“ [Creation and

- Acceptance of Uniform Private Law in Europe – Lessons from the Application of the UN Sales Law (CISG) for a European Contract Law – *in German*
Jahresheft der Internationalen Juristenvereinigung Osnabrück (2007), 35–58
47. „Global Uniform Sales Law – With A European Twist? CISG Interaction With EU Law”
a) *Vindobona Journal of International Commercial Law and Arbitration* 13 (2009), 179–196
b) also published in: Sonia Katoch (ed.), *International Sale of Goods – Application and Implication*, Hyderabad: Icfai University Press (2010), 174–198
48. „Untersuchungspflichten und Vertretenmüssen des Händlers bei der Lieferung sachmangelhafter Ware“ [Investigation Duties and Fault of the Trader Concerning the Delivery of Non-Conforming Goods – *in German*]
JuristenZeitung (2010), 495–499
49. „Three Letters that Move the Markets: Credit Ratings between Market Information and Legal Regulation”
Journal of Applied Research in Accounting and Finance 6(1) (2011), 14–30
50. „Defining the Borders of Uniform International Contract Law: The CISG and Remedies for Innocent, Negligent, or Fraudulent Misrepresentation“
58 *Villanova Law Review* (2013), 553–587
51. „Prospektpublizität bei Genussrechtsemissionen und aufsichtsbehördliche Altverfahren” [Prospectus Disclosure about Participation Rights and Past Supervisory Proceedings – *in German*]
Wertpapiermitteilungen IV – Zeitschrift für Wirtschafts- und Bankrecht (2014), 1163–1172
52. „Rückkaufvereinbarungen und ‚contra proferentem’-Regel unter dem UN-Kaufrecht [Repurchase Agreements and Interpretation *Contra Proferentem* under the UN Sales Convention – *in German*]
Internationales Handelsrecht (2014), 173–179
53. „The Cross-Border Freedom of Form Principle Under Reservation: The Role of Articles 12 and 96 CISG in Theory and Practice”
33 *Journal of Law and Commerce* (2014), 79–117
54. „The Withdrawal of Reservations under Uniform Private Law Conventions”
Uniform Law Review (2015), 1–18
55. „The Modern Travelling Merchant: Mobile Communication in International Contract Law”
a) *Contratto e impresa/Europa* (2015), 19–43
b) *Journal of Law, Development and Society* (2015), 140–164
56. „Verständlichkeit und Publizität im Recht der Schuldverschreibungen: Das Transparenzgebot für Anleihebedingungen (§ 3 SchVG)“ [Comprehensibility and Disclosure in the Law of Bonds: The Transparency Requirement for Bond Indentures (§ 3 of the German *Schuldverschreibungsgesetz* – *in German*)]
Zeitschrift für Unternehmens- und Gesellschaftsrecht (2015), 769–800
57. „Reservations and the CISG: The Borderland of Uniform International Sales Law and Treaty Law after Thirty-Five Years“

- 41 *Brooklyn Journal of International Law* (2015), 203–255
58. „Der digitale Binnenmarkt für Europa und das UN-Kaufrecht“ [The Digital Single Market for Europe and the CISG – *in German*]
115 *Zeitschrift für Vergleichende Rechtswissenschaft* (2016), 269–287
59. „Die regulatorische Verwendung von Ratings an deutschen Börsensegmenten für ‚Mittelstandsanleihen‘: Bestandsaufnahme und Bewertung“ [The Regulatory Use of Credit Ratings on German Stock Exchange Segments for SME Bonds (*Mittelstandsanleihen*): Stock-taking and Assessment – *in German*]
Zeitschrift für Wirtschaftsrecht (2016), 703–708
60. „Der Richtlinienvorschlag der EU-Kommission zum Vertragsrecht des Online-Warenhandels“ [The EU Commission’s Proposal for a Directive on the Law of Contracts for Online Sales of Goods – *in German*] (jointly with Jonas von Göler)
Der Betrieb (2016), 754–760
61. „Die Zukunft des Einheitskaufrechts“ [The Future of Uniform Sales Law – *in German*]
The Rabel Journal of Comparative and International Private Law (forthcoming 2016)

VII. Smaller Contributions

62. „Der Willem C. Vis International Commercial Arbitration Moot – Herausforderung für Studenten mit Interesse am internationalen Wirtschaftsrecht“ [The Willem C. Vis International Commercial Arbitration Moot – Challenge for Students Interested in International Business Law) – *in German*]
Juristische Schulung (1996), 83–85
63. „Introduction from the Editors” (jointly with *Camilla Baasch Andersen*)
in: Andersen and Schroeter (eds.), *Sharing International Commercial Law across National Boundaries* (see No. 4 above), ix–xi
64. Bericht über die Diskussion der Referate von *Krieger, Bühler* und *Winner* zum Thema „Corporate Governance und Corporate Governance-Kodizes in UK, Deutschland und in der Schweiz“ auf dem ZGR-Symposium 2012 in Königstein (Taunus) [Report on the Discussion about the Presentations by *Krieger, Bühler* und *Winner* on the Subject „Corporate Governance and Corporate Governance Codes in the UK, in Germany and in Switzerland“ at the ZGR Symposium 2012 held in Königstein (Taunus) – *in German*]
Zeitschrift für Unternehmens- und Gesellschaftsrecht (2012), 273–279
65. “The Withdrawal of Hungary’s Declarations under the CISG – Law and Policy”
Internationales Handelsrecht (2015), 210–212

VIII. Case Notes

66. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 11.1.2006 – VIII ZR 268/04 (Rüge eines Rechtsmangels im UN-Kaufrecht unter Angabe des Rechte beanspruchenden Dritten und dessen rechtlicher Schritte) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 11 January 2006 – Docket No. VIII ZR 268/04 (Buyer's notice of right or claim by a third party requiring specification of the alleged right and of the legal steps taken by the third party) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht Art. 43 CISG 1/06, 427–428
67. Zur historischen Auslegung sekundären Gemeinschaftsrechts und deren Grenzen am Beispiel der Produkthaftungsrichtlinie: Entscheidungsanmerkung zu EuGH, Urteil vom 10.1.2006 – C-402/03 (*Skov ./ Bilka Lavprisvarehus und Bilka Lavprisvarehus ./ Jette Mikkelsen, Michael Due Nielsen*) [On the Historical Interpretation of Secondary Community Law and its Limits in case of the EC Product Liability Directive: Case Note on the European Court of Justice's Decision of 10 January 2006 – Case C-402/03 (*Skov v. Bilka Lavprisvarehus and Bilka Lavprisvarehus v. Jette Mikkelsen, Michael Due Nielsen*) – *in German*]
European Law Reporter (ELR) 2006, S. 296–299
68. Entscheidungsanmerkung zu OLG München, Beschluss vom 6.2.2006 – 34 SchH 10/05 (Beteiligung auch des abgelehnten Schiedsrichters an der Entscheidung über den Ablehnungsantrag) [Case Note on the Decision by the Court of Appeals Munich of 6 February 2006 – Docket No. 34 SchH 10/05 (Right of the challenged arbitrator to participate in the arbitral tribunal's decision about the challenge) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht § 1037 ZPO 1/06, 479–480
69. Alleinige Außenzuständigkeit der EG im Bereich des Internationalen Zivilverfahrensrechts: Anmerkung zu EuGH, Gutachten 1/03 vom 7. Februar 2006 – *Zuständigkeit der Gemeinschaft für den Abschluss des neuen Übereinkommens von Lugano* [The European Communities' Exclusive Competence for Matters of International Jurisdiction and the Recognition and Enforcement of Judgments: The European Court of Justice's Opinion 1/03 of 6 February 2006 on the Competence of the Community to Conclude the New Lugano Convention – *in German*]
Zeitschrift für Gemeinschaftsprivatright (2006), 203–205
70. Entscheidungsanmerkung zu OLG Frankfurt/M., Urteil vom 13.6.2006 – 8 U 107/03 (Kein Zahlungsverweigerungsrecht mehr nach Wegfall des Staatsnotstands bei argentinischen Staatsanleihen) [Case Note on the Decision by the Court of Appeals Frankfurt am Main of 13 June 2006 – Docket No. 8 U 107/03 (No right of the Argentine Republic to refuse payment on its sovereign bonds after national emergency has passed) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht § 793 BGB 1/06, 557–558
71. Entscheidungsanmerkung zu OLG Köln, Beschluss vom 26.5.2006 – 18 U 78/05 (EuGH-Vorlage zur Rechtzeitigkeit von Zahlungen durch Banküberweisung) [Case Note on the Decision by the Court of Appeals Cologne of 26 May 2006 – Docket No. 18 U 78/05 (Reference to the ECJ for a preliminary ruling on the timeliness of payments by bank transfer) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht § 270 BGB 1/06, 745–746
72. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 1.2.2007 – III ZR 159/06 (Kein Ablauf von sowohl Fälligkeits- als auch Verzugsbeginnfrist an Sonn-/Feiertag) [Case Note on the

German Supreme Court's Decision of 1 February 2007 – Docket No. III ZR 159/06 (No commencement of a right to interest on Sundays or public holidays) – *in German*
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht § 193 BGB 1/07, 515–516

73. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 27.11.2007 – X ZR 111/04 (Behandlung eines offenen Kalkulationsirrtums und Verteilung des Absatzrisikos nach UN-Kaufrecht) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 27 November 2007 – Docket No. X ZR 111/04 (No right to avoid the contract for mistake in price calculation under the CISG) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht Art. 8 CISG 1/08, 303–304
74. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Beschluss vom 11.5.2010 – VIII ZR 212/07 (Gerichtsstand am Erfüllungsort bei grenzüberschreitenden Werklieferungsverträgen, Rechtswahl „deutschen Rechts“ im Prozess) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 11 May 2010 – Docket No. VIII ZR 212/07 (Jurisdiction of the courts at the place of performance in case of international sales contract, choice of “German law” during court proceedings) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht Art. 5 EuGVVO 1/11, 149–150
75. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Beschluss vom 3.5.2011 – X ZR 101/11 (Gerichtsstand für Haustürgeschäfte und Streitgenossenschaft bei Anlegerklage gegen Anlagevermittler und Wirtschaftsprüfungsunternehmen) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 3 May 2011 – Docket No. X ZR 101/11 (Particular jurisdiction over doorstep contracts and joinder of parties in case of investor claim against investment adviser and auditing company) – *in German*] (jointly with Dorothee Kalb)
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht § 29c ZPO 1/11, 825–826
76. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 26.9.2012 – VIII ZR 100/11 (Eignung der Ware für übliche Zwecke und beiderseitige Schadensverursachung nach UN-Kaufrecht) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 26 September 2012 – Docket No. VIII ZR 100/11 (Fitness of goods for ordinary purposes and mutual causation of damages under the CISG) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht Art. 35 CISG 1/13, 47–48
77. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 24.4.2013 – XII ZR 10/10 (Keine Beschränkung des europäischen Verbrauchergerichtsstands auf Fernabsatzverträge bei Vertragsanbahnung mittels Internet-Website) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 24 April 2013 – Docket No. XII ZR 10/10 (Jurisdiction over consumer contracts under the Brussels I Regulation not limited to distance contracts where the contract was initiated via an internet website) – *in German*] (jointly with Maria Krämer)
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht Art. 15 EuGVVO 1/13, 613–614
78. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 14.5.2014 – VIII ZR 266/13 (Zum anwendbaren Recht für Aufrechnung gegen Forderung aus internationalem Kauf) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 14 May 2014 – Docket No. VIII ZR 266/13 (Determination of the law applicable to a set-off under an international contract of sale) – *in German*] (jointly with Heinrich Nemeček)
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht (2014), 775–776
79. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 24.2.2015 – XI ZR 193/14 (Staatsanleihen und „holdout-Gläubiger“: Keine Drittwirkung erfolgter Umschuldungen nach Völkerrecht) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 24 February 2015 –

Docket No. XI ZR 193/14 (Sovereign bonds and “hold outs”: No effect of bond restructuring for hold out creditors under public international law) – *in German*] (jointly with Maria Krämer)
Kommentierte BGH-Rechtsprechung Lindenmaier-Möbring (2015), 370161

IX. Book Reviews

80. *Münchener Kommentar zum Handelsgesetzbuch, Vol. 6: §§ 373–406 HGB, CISG*, 2nd edition, Munich: Beck (2007)
Neue Zeitschrift für Gesellschaftsrecht (2008), 739
81. Tobias Zuberbühler and Christian Oetiker (eds.), *Practical Aspects of Arbitrating EC Competition Law*, Zurich, Basel, Geneva: Schulthess (2007)
Zeitschrift für Zivilprozess (2008), 530–533
82. André Janssen and Olaf Meyer (eds.), *CISG Methodology*, Munich: Sellier. European Law Publishers (2009)
Zeitschrift für Europäisches Privatrecht (2010), 447–449
83. Reiner Schulze (ed.), *Compensation of Private Losses – The Evolution of Torts in European Business Law*, Munich: Sellier. European Law Publishers (2011)
Zeitschrift für Europäisches Privatrecht (2012), 447–448
84. Alexander Segmiller, *Kapitalmaßnahmen im Insolvenzplan*, Baden-Baden: Nomos (2013)
KTS – Zeitschrift für Insolvenzrecht (2015), 104–108